



ANTONIO GARCEA

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome	ANTONIO GARCEA
Indirizzo	PIAZZA R. MALATESTA 41 - 00176 ROMA
Telefono	06/86985331
Cellulare (preferenziale)	349/2512766
Fax	0692592790
E-mail	Dott.antoniogarcea@gmail.com
Nazionalità	ITALIANA
Cittadinanza	ITALIANA
Data di nascita	17 MAGGIO 1980
Stato Civile	CONIUGATO

ESPERIENZA LAVORATIVA

- | | |
|---|---|
| Date | Gennaio 2013 – Oggi |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | Antonio Garcea Ditta Individuale PIVA 11821341002 – Via Fregene 33 - Roma |
| • Tipo di azienda o settore | Consulente Aziendale |
| • Tipo di impiego | Consulente Marketing – Consulente Aziendale
Web Marketing Specialist
CRM Specialist |
| • Principali mansioni e responsabilità | Creazione di reti di vendita per lo sviluppo commerciale delle Imprese clienti;
Implementazione e Gestione di campagne di Web Marketing con la piattaforma Google Ads (ex AdWords);
Formazione Imprese di vari settori: Concetti di Economia applicati alla vendita.
Formazione rete di 4 nuovi Agenti per Impresa Artigiana.
Formazione Social Media Management per Studi dentistici
Formazione Web Marketing per Imprese di vari settori in funzione del settore del cliente.
Gestione delle dinamiche legate al CRM aziendale. |
| Date | Marzo 201 – Oggi |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | INNOVA4 SRLS PIVA 13039701001 – Via Fregene 33 – 00183, Roma www.innova4.it |
| • Tipo di azienda o settore | Agenzia di Marketing e Commerciale |
| • Tipo di impiego | Titolare e Dr Commerciale |
| • Principali mansioni e responsabilità | CRM Specialist: consulenza per la implemetazione del CRM Aziendale per imprese client.
Sviluppo software Multipiattaforma; Portali aziendali; Business Project Management; Business Intelligence; Data Integration; Blockchain. Ecommerce manager. |
| Date | Luglio 2016 – oggi |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | O.M.P. SRL PIVA 04914150588 – Via Pontina km 31,500 Pomezia |

- Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
 - Principali mansioni e responsabilità
- Società Immobiliare
Legale Rappresentante e Direttore Amministrativo
Creazione e gestione del Piano Marketing Operativo Digital e Off-line. Strategia di giusto Posizionamento. Scelta dei canali (On-line e Off-line) sui quali rafforzare la brand awareness, ricercar e gestione client per la conduzione degli immobili di proprietà.
- **Date**
- Nome e del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- S.a.a.s. Srl p.iva 01377041007 . Piazza pompeii 14 – 00183 roma
- Società Immobiliare
- Principali mansioni e responsabilità
- Legale Rappresentante e Direttore Amministrativo
Creazione e gestione del Piano Marketing Operativo Digital e Off-line. Strategia di giusto Posizionamento. Scelta dei canali (On-line e Off-line) sui quali rafforzare la brand awareness, ricercar e gestione client per la conduzione degli immobili di proprietà
- **Date**
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Gennaio 2010 – OGG
AN.AN.GI. SRL – Via Fregene 33 – 00183 Roma
- Principali mansioni e responsabilità
- Studio Consulenza aziendale, contabile e del lavoro
Responsabile
Consulente del Lavoro
Creazione di campagne Marketing (Digital e tradizionali) per lo sviluppo commerciale delle Imprese clienti;
Implementazione e Gestione di campagne di Web Marketing con la Google AdWords;
Implementazione nuovo CRM Aziendale
Consulente Aziendale per l'ottimizzazione fiscale aziendale. Consulente per la sicurezza sul lavoro. Gestione per conto dei clienti dei rapporti di lavoro dipendenti, collaboratori e agenti

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date
- Settembre 2001 – Novembre 2007
- Istituto di Formazione
Università degli studi di Roma3
- Facoltà
Economia e Commercio
- Corso di Laurea
Economia e Commercio
- Indirizzo corso di laurea
Aziendale
- Qualifica conseguita
Laurea Triennale. Titolo Tesi: La Legge sulla Privacy e il Ruolo del Garante.
- Votazione
90/110
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Marketing, Comunicazione d'impresa, Economia Aziendale, Diritto Commerciale e del Lavoro, Economia Politica, Lingua Inglese, Lingua Spagnola

ESPERIENZA FORMAZIONE

- Date
- Gennaio 2010 – OGG
- Docente formatore in "Corso di Contabilità Aziendale e Fatturazione" per aziende del settore terziario, circa 200 ore dal 2010 ad oggi
 - Docente formatore in "Corso principi di base di Accounting" per aziende di vari settori, circa 250 ore dal 2010 ad oggi

- Docente formatore in “Corso paghe e contributi” per aziende del settore del commercio, circa 150 ore dal 2012 ad oggi
- Docente formatore in “Master Sales Management” per aziende del settore dei servizi
- Docente formatore in “Corso Sales -management: Politiche Commerciali e Reti Vendita” per aziende del settore del commercio, dal 2010 ad oggi
- Docente formatore in “Corso Capire la Contabilità, il Bilancio e la Finanza d’Impresa” per aziende di vari settori, principalmente il settore del commercio, circa 200 ore di formazione dal 2010 ad oggi

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI Competenze di relazione in gruppo anche inizialmente a me sconosciuto grazie alla pratica di calcio a livello dilettantistico.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE Competenze organizzative maturate nelle prime 2 esperienze da responsabile di reti commerciali. Ho maturato in questa ultima esperienza capacità di gestione di un gruppo con competizione interna e verso squadre concorrenti, capacità di gestione delle evenienze casuali dovute alla natura dei rapporti personali.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE COMETENZE COMMERCIALI: vendita pura, capacità di sviluppare analisi SWOT, Ricerche di mercato Italia ed Estero, creazione di Business Plan e Marketing Plan per New Business con l’obiettivo di acquisire nuove quote di mercato o di penetrazione di nuovi mercati.
Creazione e gestione di reti vendita.
Formazione in ambito Web e Digital di personali alle nuove tecnologie

COMPETENZE TECNICHE: Conoscenza del modello E/R e modelli logici di programmazione e sviluppo. Conoscenza base dei paradigmi di Project Management.

CRM: Sugar CRM – VTE Next CRM – Vtiger – Bcom CRM – Microsoft Dynamics
PATENTE ECDL EUROPEA DEL COMPUTER

PATENTI A – B

MADRELINGUA ITALIANO

ALTRE LINGUE

INGLESE
SPAGNOLO

COMPRESIONE		PARLATO		SCRITTO
ASCOLTO	LETTURA	INTERAZIONE ORALE	PRODUZIONE ORALE	
B1	B2	C1	C1	C1
B2	B2	B2	B2	B2

Passioni e hobby Calcio: Allenatore di Base – **Diploma UEFA B**

DATA - FIRMA
ROMA, 11/12/2020